

**Leonardo
Quagliotti**



Camera di Commercio
Firenze
dal 1770 la casa delle imprese



WEBINAR



30 novembre 2023
ore 14.30 - 16.00

OPPORTUNITÀ, VANTAGGI E TUTELA DELLA CONTINUITÀ AZIENDALE

LA COMPOSIZIONE NEGOZIATA DELLA CRISI DI IMPRESA

Perché è
una
(grande)
opportunità?



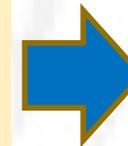
Cosa fare
per
avviarla?



Chi è, e
cosa fa
l'Esperto?



Quali sono
gli ausili
negoziali?

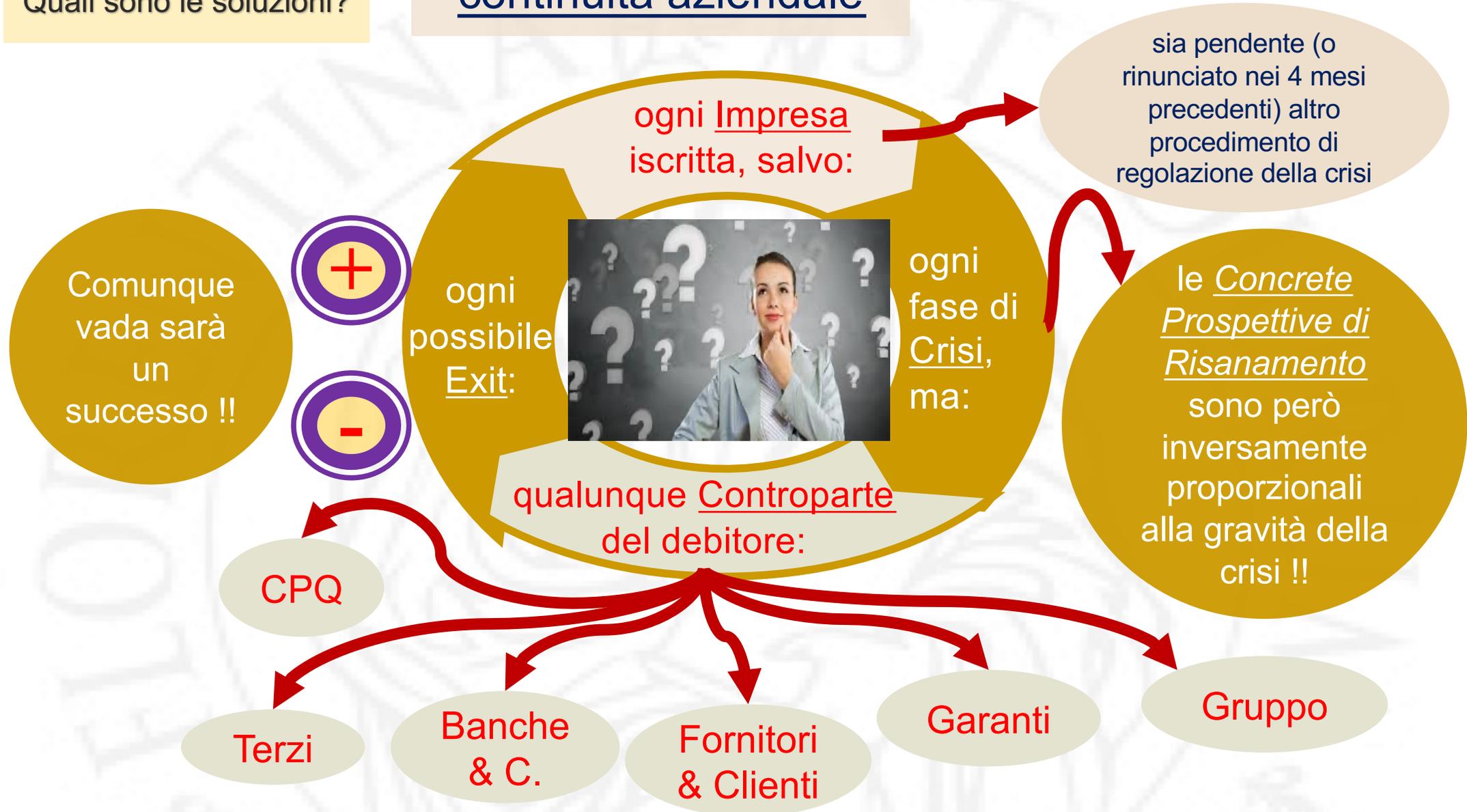


Cosa
succede se
non riesce?

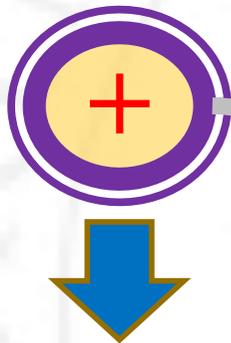
Per quali Imprese?
Per quali Crisi?
Negoziare con chi?
Quali sono le soluzioni?

CNC: Duttile strumento di tutela della continuità aziendale

riservato	possesso
P.M.	selezione



Gli alternativi sbocchi contrattuali positivi della CNC (artt. 23.1 e 25-quater) che danno accesso ad una variegata premialità (25-bis)



Accordi Contrattuali Privati (di natura Transattiva e Preventiva) la cui conclusione è agevolata dalla legge

Atipico, «*idoneo ad assicurare la continuità aziendale*»

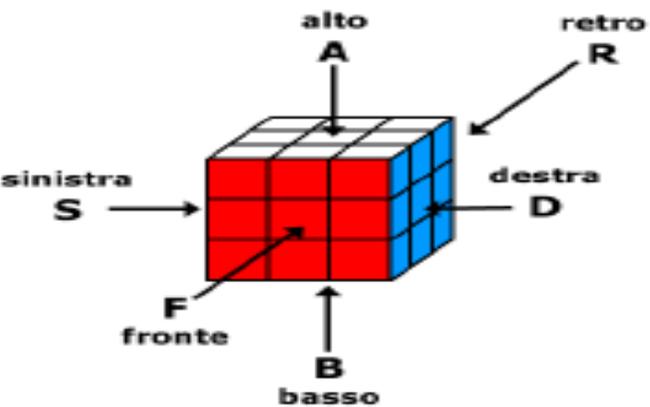
Ma per i Non Minori solo se l'esperto li ritiene idonei ad assicurare almeno un biennio di continuità

Convenzione di **Moratoria Estesa Attestata** (62)

Qui però occorre un attestatore con doti divinatorie....

Sottoscritto anche dall'Esperto con attestazione di coerenza del Piano di Risanamento

Presuppone l'esistenza di un Piano di risanamento a corredo dell'accordo

	MISURE PREMIALI (25-bis)				
	1	2	3	4	5
	Misura Legale per interessi intra CNC su debiti tributari	Misura minima per sanzioni tributarie soggette a riduzione, con scadenza intra CNC	Dimezzati sanzioni e interessi su debiti tributari "sorti prima" della (ed oggetto di) CNC	Con contratto pubblicato e firma esperto su istanza, rateaizzo (fino 120 mesi*), finanche disomogeneo **, per debiti tributari non a ruolo	Con contratto pubblicato, riduzioni debiti no sopravvenienze attive*, deducibilità perdite su crediti** ed emissione Nota Variazione Iva***

CONCLUSIONE DELLE TRATTATIVE (23) Imprese Non Minori

1	Se la CNC si conclude con uno dei tre seguenti contratti (di natura transattiva-preventiva) ritenuti (presumibilmente nella relazione finale dell'esperto) idonei al superamento della crisi:				
a)	e (sempre in base alla relazione dell'esperto) anche ad assicurare la continuità aziendale almeno biennale	X	X		X
b)	Moratoria Estesa Attestata (62)	X	X		
c)	sottoscritto anche dall'esperto, il quale deve dare "atto che il piano di risanamento appare coerente con la regolazione della crisi o dell'insolvenza"	X	X		X
2	Se nessuna delle tre predette soluzioni è risultata percorribile nel corso della CNC, l'imprenditore ha comunque accesso, variamente agevolato, ad ogni altro strumento di regolazione (postumo rispetto alla CNC):				
a)	Piano attestato di risanamento (56)		X	X	
b)	AdR (57, 60 e 61) e, finanche 61(continuità) agevolato al 60% se concluso intra CNC	X	X	X	X
c)	Concordato semplificato liquidatorio (25-sexies ss.)		X	X	
d)	Altri strumenti di regolazione delle crisi (diversi da LG)		X	X	

Assetti Organizzativi Adeguati

Innesco della CNC

**Se emergono
ragionevoli
probabilità di:**

(almeno) una crisi

e

risanamento

istanza telematica al
segretario CCIAA di
nomina esperto

Commissione Regionale
nomina esperto

Esperto (se accetta)
convoca l'imprenditore

3 Bilanci o Dichiarativi

Elenco Creditori

Situazione Aggiornata

Progetto Piano Risanamento

Piano Finanziario 6 mesi

Relazione sull'Attività

Fonti Informative Esterne

Assenza Cause Ostrative

Informativa sul Gruppo

Applicazione Misure Protettive

Sospensione Cause Scioglimento

Sono adeguati gli assetti che consentono la tempestiva rilevazione della crisi

Manca una vera definizione di Crisi: c'è solo il riferimento ad una illiquidità prospettica (2.1.a) e 5 Indicatori prognostici dell'avvento di una crisi (3.4 e 25-novies):

Scaduto Finanziatori
da almeno 60gg

Scaduto Retribuzioni da
almeno 30gg $> \frac{1}{2}$ del
dovuto mensile

Sconfinamenti Fidi
da almeno 60gg $>$
5% Totale

Scaduto Fornitori almeno
90gg $>$ Non Scaduto

Soglie debitorie segnaletiche CPQ

Chi è l'Esperto?
Qual è il suo ruolo?
Poteri agevolativi?
Se non funziona?

Esperto:
figura chiave

è un professionista
nel campo delle
ristrutturazioni

è indipendente da
ogni interessato alla
regolazione della crisi



doglianze

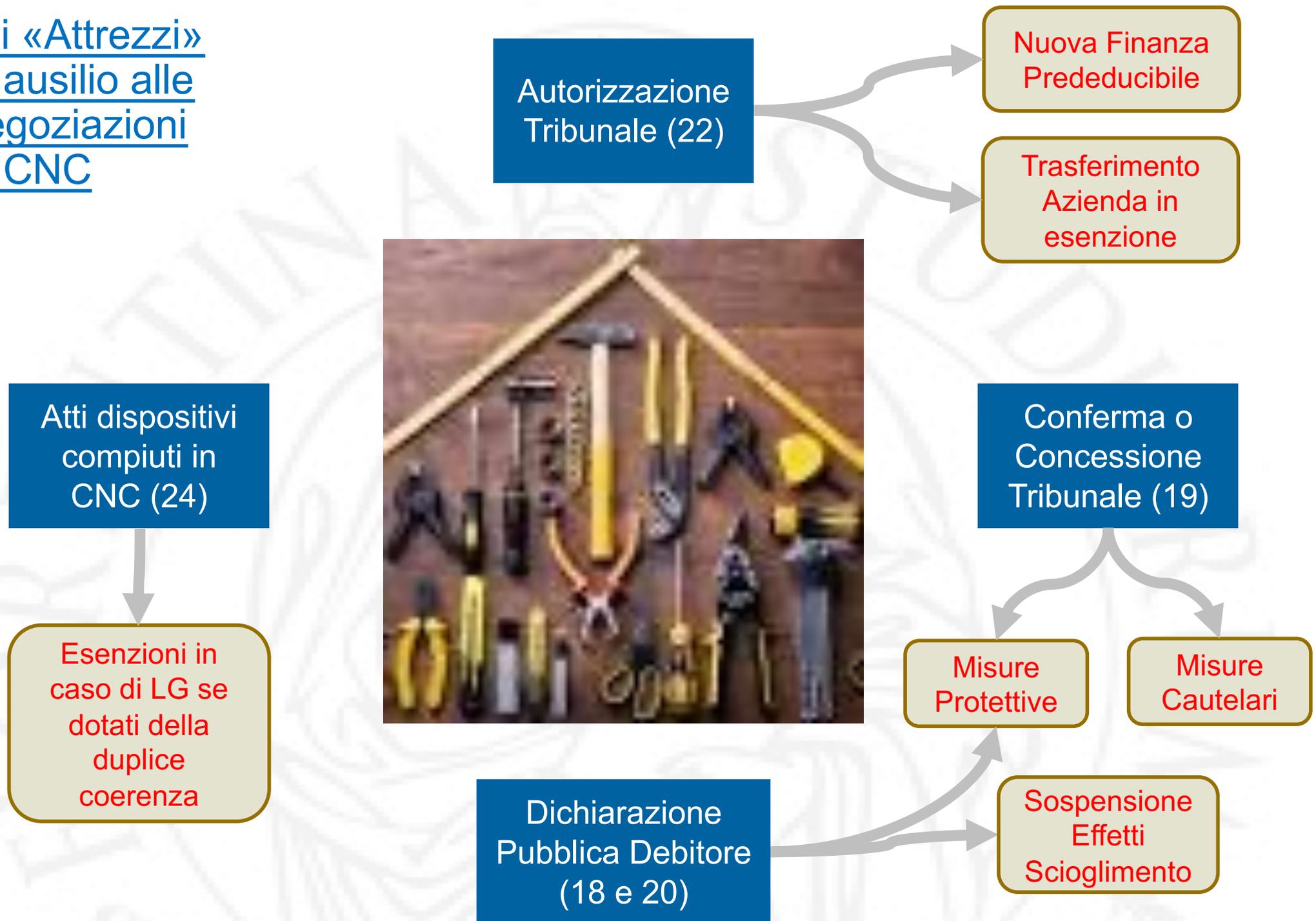
riservatezza

lasciapassare

Dubbi?
Timori?

affianca le parti
con notevoli Poteri
agevolativi delle
trattative

Gli «Attrezzi»
di ausilio alle
negoziations
in CNC



Vantaggi competitivi sul fronte della Protezione

44 ss

Domanda Prenotativa

12 ss

Composizione negoziata

Deposito spese

Liquidità?

no

CG (*atti di frode*)

Terzo?

Esperto CCIAA

30/60+60

Protezione?

30/120+120

indefettibile

Pubblicità RI?

anche no

ogni Atto STD

Compressione?

Ipotesi tassative

120-*bis*

Determina?

no

Esito Negativo? Vantaggi competitivi sul fronte Concordatario

84 ss

Concordato Preventivo

25-sexies e ss

Concordato Semplificato

Deposito spese

Liquidità?

No

Comm. non min

Debitore?

Ogni imprenditore

Sì (silenzio rifiuto)

Voto?

NO

Necessario

Attestatore?

No

Due

Soglie Liquidatorio?

No